



Ny selger på plass

Dersom du er Interfil-kunde, eller burde vært det, er sjansen stor for at du får besøk av denne karen i nær framtid: Lars Navelsaker (36) er ansatt som ny selger, og skal ta seg av kunder fra Hordaland i sør til Finnmark i nord.

Lars Navelsaker begynte hos oss for en måned siden, og vil om få dager være fullt operativ fra sitt hjemmekontor i Trondheim.

Stort distrikt

Selv om kontoret i trønderhovedstaden er basen til Navelsaker, vil han uten tvil bruke store deler av arbeidstida si på veien. Han har nemlig et stort salgsdistrikt å ta seg av. Med en kundemasse som befinner seg jevnt fordelt hele veien fra Hordaland til landets nordligste fylke, sier det seg nesten sjøl at han ikke kommer til å slite kontorstolen i Trondheim mye... Navelsaker kommer direkte fra Hamstad AS, der han jobbet som salgsleder i Trondheim. Han har utdannelsen sin fra materialteknikklinja ved Trondheim Ingeniørhøyskole, og har tidligere arbeidet blant annet som salgssingeniør i Pall Norge AS og Goodtech ASA.

Aktiv

At det blir mye reising i den nye jobben hos landets ledende filterprodusent, bekymrer nok ikke denne karen. Stillesitting er nemlig ikke det han er best på i fritida heller.



Lars Navelsaker og Vegard Ottesen legger nye planer.

Stor fart og høy intensitet er stikkord for de største fritidsinteressene til Lars: ski/snowboard, klatring, sykling og fjellturer. Navelsaker er opprinnelig fra Sykkylven, og har to barn.



Lars Navelsaker er ansatt som ny selger hos landets ledende produsent av ventilasjonsfilter.



Bob ivaretar kvalitetssikringen

Interfils medarbeiderstab vokser stadig, og siden forrige Internytt er Bob Van Dam ansatt. Bob har innkjøp og kvalitetssikring som hovedansvarsområder. Han har en svært bred yrkesbakgrunn, og har i løpet av det siste tiåret arbeidet med blant annet personaladministrasjon, prosjektstyring og økonomi.

Nytt og hendig format



Nå kan du få Interfils produktkatalog i nytt og hendig format.

For en stund siden re-lanserte vi produktkatalogen med ny layout og fyldigere innhold.

Nå har vi gjort enda en forbedring som helt sikkert blir ønsket spesielt velkommen av servicepersonell.

Standardkatalogen blir levert med A4-format som standard, men er nå også tilgjengelig i A5-format.

Innholdet er det samme, men katalogen blir nok for mange enda hendigere å ta med seg ut på serviceoppdrag.

Katalogen kan bestilles ved å kontakte hovedkontoret vårt i Bismo, eller ved at du tar kontakt med din salgsrepresentant.

Om å seile med strømmen



I de første årene Interfil var på markedet, var det noen som følte at de seilte mot strømmen.

Det måtte kjempes for hvert eneste salg, og det ble snakket veldig mye for å overbevise kunden om at vi hadde gode nok produkter, og at vi ville overleve.

I de senere årene har det vært mer å seile medstrøms. Markedet har blitt større, og vi har spist markedsandeler.

Vi har også vist at produktkvaliteten på våre posefiltre er på topp i Europa.

Likeledes er det godt å vite at bedriften er blitt godt anerkjent i bransjen, og ingen er negative til oss, selv ikke de som sverger til en svensk konkurrent.

Når man seiler med strømmen må man også navigere og ha et mannskap som skjønner hvor vi skal. Det har vi også erfart under kundeturer med rafting. Interfil arbeider nå aktivt med å øke kunnskapen hos sine medarbeidere, og å sikre at alt gjøres riktig.

Imidlertid har vi hatt noen problemer med samarbeidspartnere, noe som har ført til stopp av levering av enkelte filter. Dette er nå i ferd med å løses, og vi vil sikre at dette ikke skjer igjen.

Du som kunde skal være sikker på at vår skipper og vårt mannskap manøvrerer riktig, når vi fortsetter med strømmen for å nå våre framtidige mål.

En god og hektisk høst!

En god og hektisk høst!

En god og hektisk høst!

Vegard Ottesen

Prislister på www.interfil.no

Fra og med 1.januar vil våre prislister kun bli tilgjengelig fra våre internettsider.

Kunder som fremdeles vil ha tilsendt en papirutgave av prislistene, kan ta kontakt med vårt hovedkontor i Skjåk, eller sende en mail til post@interfil.no.

Det vil fra og med nyttår komme en liten generell økning på våre veiledende priser, og oppdatert 2006-priser vil være tilgjengelig på internett i løpet av desember.



Praktiske returposer

- Visste du at vi tilbyr returposer sammen med våre ventilasjonsfilter?
- Dersom du spesifiserer det på din filterbestilling, sender vi returposer som kan brukes til det gamle ventilasjonsfilteret. Våre nye returposer er svært solide og praktiske, med blant annet god mulighet for forsegling i topp.

...Som sagt

Jeg har sagt det tusen ganger før, og nå sier jeg det for tredje og siste gang!

Kjell Magne Bondevik